

**Ihr Partner für Qualität,
Innovation und Zuverlässigkeit**

mbw
www.mbw-group.com



Wir sind ein über Jahre erfolgreich etabliertes mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen im Bereich der Metallbranche. Das Tätigkeitsfeld umfasst den Bereich der Veredelung und Oberflächenbehandlung von Metallen und Produkten in der Automobilindustrie, Baubeschlags- und Maschinenbauindustrie als auch der Textilwirtschaft. Das Unternehmen erwirtschaftet in mehreren Standorten in Deutschland mit rund 400 Mitarbeitern einen Umsatz im zweistelligen Millionenbereich.

Für unsere zentrale Verwaltung, in 77836 Rheinmünster, suchen wir Verstärkung.

In dieser Position verantworten Sie die operativen und strategischen Vertriebsprozesse in den Segmenten Automotive und Non-Automotive.

Key Account Manager (m/w)

Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Verantwortung für den Vertrieb, direkte Berichterstattung an die Geschäftsführung
- Ausbau des bestehenden Vertriebsbereichs sowie Neukundengewinnung
- Vertriebscontrolling
- Projektmanagement mit Großkunden
- Angebotserarbeitung und Kalkulation in Zusammenarbeit mit den Werksleitern bis zur Erstbemusterung und Freigabe
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Aufbau einer zentralen Vertriebsstruktur und Organisation
- Bewertung und Überwachung von Verträgen
- Professionelle Kundenpräsentation im Web und direkt beim Kunden
- Preis- und Vertragsverhandlungen, auch in englischer Sprache

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches Studium / oder einer dem Aufgabenbereich entsprechenden beruflichen Entwicklung
- mehrjährige Erfahrung in einer vergleichbaren Position – idealerweise in der Oberflächenbeschichtung
- Fremdsprachenkenntnisse
- sicherer Umgang mit MS Office
- selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit, sowie Erfolgsorientierung
- Verhandlungssicherheit
- Engagement und Verantwortungsbewusstsein
- Hohe Sozialkompetenz, sowie Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet, selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten. Selbstverständlich mit einer angemessenen Vergütung und einem Geschäftswagen.

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen.